



C.F.A. INTERPROFESSIONNEL DE L'YONNE

LE CAP VENTE*

en contrat d'Apprentissage ou de professionnalisation
au CIFA de l'Yonne

UNE FORMATION RÉMUNÉRÉE EN ALTERNANCE

La vente constitue un important réservoir d'emplois (1 million de vendeurs en France) et regroupe un large éventail de professionnels, du commerce de proximité à l'hypermarché en passant par le commerce inter-entreprises et le commerce électronique. Elle a pour atout majeur d'ouvrir grand la porte aux jeunes et elle est devenue un tremplin vers des postes hautement stratégiques. C'est le moment de redécouvrir les métiers d'un secteur dynamique et en pleine mutation.



QUELLE FORMATION ?

Ouverte aux jeunes de 16 à 25 ans, la formation proposée est le CAP Employé de Commerce Multi-Spécialités* ou le CAP Employé de Vente Spécialisée* en 2 ans. Elle est mise en oeuvre sous contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, et elle est sanctionnée par un diplôme de l'Éducation Nationale de niveau V. Cette formation qualifiante, diplômante et rémunérée répond aux besoins de recrutement des chefs d'entreprise dans le domaine de la Vente.

LE TRAVAIL DU VENDEUR

Suivant le type d'entreprise (polyvalent dans une boutique, plus spécialisé dans une grande surface) et le diplôme préparé, le vendeur exécute toutes les tâches liées à la vente en magasin : approvisionnement des rayons, étiquetage, mise en valeur de la marchandise, encaissements... Il reçoit le client, le conseille et l'aide à faire son choix dans les articles présentés. Il fait essayer des articles (vêtements ou chaussures) ou effectue la démonstration de certains appareils. Le vendeur donne son avis sur les commandes, et peut éventuellement assurer le réapprovisionnement.

QUELS DÉBOUCHÉS ?

Des emplois ouverts aux jeunes...

On compte plus d'un million de vendeurs en France, tous secteurs confondus : alimentaire, vêtements, culture... Environ 25 000 places de vendeur sont proposées chaque année en France, dans les boutiques, les magasins et les grandes surfaces.

Le ou la jeune diplômé(e) pourra accéder à plusieurs poste hiérarchisés dans une entreprise (première vendeuse, puis responsable adjoint, responsable d'une boutique ou chef de rayon dans la grande distribution) et/ou poursuivre la filière vers un niveau supérieur. (Bac pro, BTS).



CIFA de l'Yonne - 3, rue Jean-Bertin Auxerre
Service recrutement 03 86 42 04 58
communication@cifayonne.com
www.cifayonne.com

QUEL PROFIL ?

- Sourire, présentation soignée et résistance physique
- Comportements et attitudes indispensables à la relation client
- Aptitude à la communication et au sens du contact humain
- Travail en équipe et sens des responsabilités
- Prise d'initiatives et goût d'entreprendre
- Autonomie, réactivité, gestion des priorités notamment pour faire face aux variations de l'affluence de la clientèle